



Crowdfuning Zelfstroom in het zonnetje

Intro

Zelfstroom verhuurt en verkoopt zonnepanelen. Hun missie is om consumenten en bedrijven te laten ervaren dat overstappen op duurzame energie makkelijk en voordelig is.

3 oktober 2015 startte ze een crowdfunding campagne met het doel om €200.000 op te halen. Ze hebben hetkanWel gevraagd om extra crowdfunders aan te trekken.

Start campagne: 21 oktober 2015

Eind campagne: 14 november 2015

Ingezette hetkanWel kanalen

- [Partnerblog](#)
- Facebook & Twitter accounts
 - Vier gesponsorde Facebookposts
 - [Een](#), [Twee](#), [Drie](#) en [Vier](#)
 - Twee tweets

Doel

Traffic en investeerders genereren voor de crowdfundingcampagne van Zelfstroom.

Resultaten

3 oktober: Start crowdfundingcampagne
21 oktober: Start hetkanWel campagne
7 december: Crowdfunding doel behaald!

**In minder dan 4 weken zijn er ruim
32.000 mensen geïnformeerd over
de crowdfunding van Zelfstroom!**

Totaal campagnebereik: 32.223
Totale kosten per view: €0,02

Totaal aantal kliks: 489
Totale kosten per klik: €1,23

“HetkanWel heeft een verbindende rol tussen duurzame bedrijven en mensen die bewuster willen leven. Samen bereiken we onze missie om duurzame transitie in Nederland te versnellen.” ~ *Brigitte Leijten, Marketingmanager Zelfstroom*

Campagne-uitingen

Zonnepanelen huren: iedereen verdient aan zonnestroom



Welkom op hetkanWel! Wil je meer tips over groener, eerlijker en leuker leven, volg ons dan via twitter of via facebook.

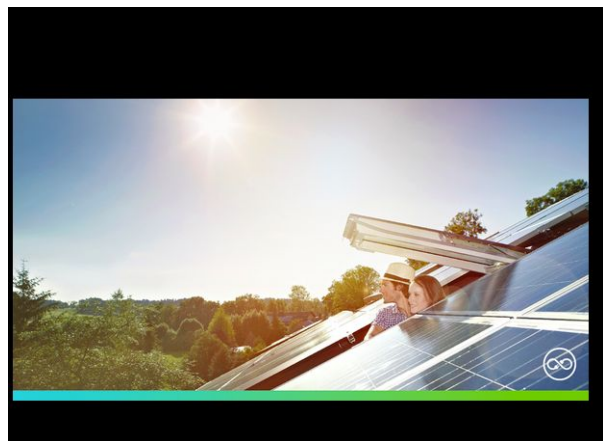


Bron: Zelfstroom

(Dit artikel kwam tot stand in samenwerking met Zelfstroom.) Zonnepanelen zie je al bijna in elke straat op de daken liggen. De panelen die je nu ziet, zijn vaak nog gekocht. Maar dat verandert snel. Zonnepanelen huren is een nieuwe trend. Zelfstroom, één van de eerste aanbieders van deze dienst, heeft binnen een jaar al honderden nieuwe klanten geholpen aan zonnestroomsystemen, waar klanten zelf niet in hoefden te investeren. Dit concept slaat zo aan, dat het bedrijf nu honderden aanvragen per week ontvangt.

Sinds Zelfstroom de dienst 'zonnepanelen huren' aanbiedt, ziet het bedrijf een bijna dagelijks toenemende vraag. Hoe valt dit succes te verklaren? Oprichter Bram Leijten ziet daar verschillende redenen voor. "Als je kiest voor Zelfstroom, heb je al je energie onder één dak geregeld, want we leveren je aanvullende stroom tegen kostprijs. We waren ook de eerste aanbieder met een looptijd van tien jaar. Bovendien zijn we zo'n 40% goedkoper dan de eerstvolgende concurrent. Daarmee hebben we het huren van zonnepanelen voor een groter publiek in beeld gebracht. We hebben het echt als een positieve keuze in de markt gezet."

Deze aanpak slaat aan. Eerder dit jaar startte Zelfstroom bijvoorbeeld een samenwerking met één van de drie grote Nederlandse energieleveranciers om ook hun klanten te interesseren voor het huren van zonnepanelen. Dit is zo succesvol, dat andere energieleveranciers deze werkwijze nu overnemen. Het aanbod van mogelijkheden om zonnepanelen te huren neemt snel toe. En daarmee de concurrentie.



HetkanWel

Gepubliceerd door Maaijke Sienot [?]

Pagina leuk gevonden · 13 november 2015 ·

Zelfstroom verhuurt complete zonnestroomsyste aan particulieren. Het bedrijf biedt jou de kans o hier met 5% rendement in te investeren. Kom da bij de bank nog eens om? En je draagt meteen t aan de groei van zonnestroom: <http://bit.ly/207a>

Foto taggen Bewerken

Leuk Reactie Delen

95

Populairste reac

1 keer gedeeld

1 r



Jeroen Kramer Dat is wel leuk, maar veel meer rendement heb je als je (bij Zelfstroom bijvoorbeeld) zonnepanelen koopt voor op je elge dak!

Vind ik leuk · Beantwoorden · Bericht verzenden
15 november 2015 om 23:19